



Businessplan

IT-Beratung

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

| | | |
|-----------|---|-----------|
| 1 | Summary | 3 |
| 2 | Leistungsbezeichnung | 5 |
| 2.1 | Leistungsangebot | 5 |
| 2.2 | Zielgruppen | 5 |
| 2.3 | Vorteile und Nutzen für den Kunden | 6 |
| 2.4 | Wettbewerberanalyse/ Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz | 6 |
| 2.5 | Gesetzliche Auflagen..... | 7 |
| 2.6 | Schutz der Idee | 7 |
| 3 | Markt / Konkurrenz | 8 |
| 3.1 | Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt) | 8 |
| 3.2 | Angaben zum Markt | 8 |
| 3.3 | Grundlagen der Wachstumsprognosen | 9 |
| 3.4 | Standort des Unternehmens und seiner Kunden | 9 |
| 4 | Management | 10 |
| 4.1 | Verantwortungsbereich im Unternehmen..... | 10 |
| 4.2 | Anteil am Unternehmen | 10 |
| 4.3 | Eigene Qualifikation..... | 10 |
| 4.4 | Motiv für die Unternehmensgründung..... | 10 |
| 5 | Mitarbeiter | 12 |
| 5.1 | Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung | 12 |
| 5.2 | Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter | 12 |
| 5.3 | Mitarbeiter finden..... | 12 |
| 6 | Marketing | 13 |
| 6.1 | Leistungsstrategie | 13 |
| 6.2 | Preisstrategie | 13 |
| 6.3 | Vertriebsstrategie | 15 |
| 6.4 | Kommunikationsstrategie | 16 |
| 7 | Rechtsform / Organisation | 17 |
| 7.1 | Rechtsform und Firma | 17 |
| 7.2 | Organisation | 17 |
| 8 | Chancen / Risiken | 18 |
| 8.1 | Welche Risiken bestehen? | 18 |
| 8.2 | Wie soll diesen Risiken begegnet werden?..... | 19 |
| 9 | Finanzierung | 20 |
| 10 | Lebenslauf der Gründerperson | 21 |

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

1 Summary

Die Unternehmensgründerperson (**Ihr Name**) beabsichtigt in (**Ihre lokale Region**) den Aufbau eines Unternehmens mit dem Kerngeschäftsfeld IT-Beratungsdienstleistungen im Bereich Unterstützung von Managemententscheidungen und der Informationstechnologien.

Das Leistungsportfolio umfasst die folgenden Leistungsgruppen:

- Managementberatung
- Systemberatung
- IT-Architekturberatung
- IT-Sicherheitsberatung (d.h. Schutz vor PC-Viren und Phishing-Attacken)
- Systemanalyse
- Systembetrieb
- Netzwerklösungen
- Design
- Multimedia-Projektierung
- (...)

Angesprochen werden insbesondere kleine und mittelständische **Hightechunternehmen**, da hier die Kernkompetenzen der Gründerperson liegen. Aber auch andere Unternehmen kommen als Zielgruppe in Frage. Darüber hinaus gehören auch Wirtschaftsunternehmen - als deutlich stärkste Nachfragergruppe - zur Zielgruppe.

Der Nutzen für den Kunden liegt im Wesentlichen darin, dass eine kompetente Person eine professionelle Entwicklung/Abwicklung der Problemlösungen in der IT Landschaft von Hochtechnologieunternehmen inhaltlich und technisch plant. Der besondere Kundennutzen seines Unternehmens besteht folglich darin, dass er – dank seines besonderen Branchenwissens – in der Regel alle Probleme im EDV - Bereich dieser Branche lösen kann. Auch **Softwareanpassungen** kann der Gründer – bei Bedarf – vornehmen.

Das Unternehmen wird als Einzelunternehmen geführt. Die Leistungen sollen im Vergleich zum relevanten Wettbewerb verhältnismäßig niedrigpreisig direkt vom Gründer im Home-Office bzw. an der erforderlichen Leistungsstelle beim Kunden erbracht werden. Alle anfallenden Aufgaben werden zunächst von der Gründerperson selbst ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch externe Dienstleister abgedeckt.

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

Der regionale Zielmarkt wird zunächst (**Ihre lokale Region**) ausgehend vom Wohnsitz der Gründerperson in (**Ihr Wohnsitz**) sein. Mit steigendem Geschäftsvolumen soll das Gebiet sukzessive erweitert werden. Folgende Vorteile sollen die Zielgruppen zu einer Inanspruchnahme der Dienstleistungen bewegen:

Folgende Vorteile sollen den Kunden zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

- Der Auftraggeber erhält sämtliche genannte Dienstleistungen aus einer Hand und hat somit nur noch einen Ansprechpartner.
- Dem Auftraggeber entstehen nur im Bedarfsfall Kosten, wodurch er seine Fixkosten senken kann und keine Leerzeiten bei angestelltem Personal zu befürchten hat.
- Der Auftraggeber kann Tätigkeiten, die nicht innerhalb seines Kerngeschäfts liegen an den professionellen Dienstleister auslagern und erhöht damit seine eigene Effektivität.
- Vollständige Leistungsorientierung zur Vermeidung von Fixkosten
- Attraktives Preis-Leistungs-Verhältnis

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden, Entscheidern und Meinungsbildnern im relevanten Marktumfeld sind **aufgrund mehrjähriger praktischer Erfahrung vorhanden. Benennen Sie Ihre Abschlüsse, die Ihre Fachkompetenz unterstreichen.**

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

