

2009

Businessplan

Bürodienstleistungen

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

1	Summary	3
2	Leistungsbezeichnung	5
2.1	Leistungsangebot	5
2.2	Zielgruppe	5
2.3	Vorteile und Nutzen für den Kunden	6
2.4	Wettbewerberanalyse/ Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz	6
2.5	Gesetzliche Auflagen.....	7
2.6	Schutz der Idee	7
3	Markt / Konkurrenz	8
3.1	Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt)	8
3.2	Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes	8
3.3	Wachstumsraten des Marktes	8
3.4	Grundlagen der Wachstumsprognosen	8
3.5	Zukunftsansichten des Marktes und der Branche	9
3.6	Innovationsvorsprung gegenüber der Konkurrenz	9
3.7	Standort des Unternehmens und seiner Kunden	9
4	Management	11
4.1	Verantwortungsbereich im Unternehmen.....	11
4.2	Anteil am Unternehmen	11
4.3	Eigene Qualifikation.....	11
4.4	Motiv für die Unternehmensgründung.....	11
5	Mitarbeiter	13
5.1	Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung	13
5.2	Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter	13
5.3	Mitarbeiter finden.....	13
6	Marketing	14
6.1	Leistungsstrategie	14
6.2	Preisstrategie	14
6.3	Vertriebsstrategie	14
6.4	Kommunikationsstrategie	15
7	Rechtsform / Organisation	16
7.1	Rechtsform und Firma	16
7.2	Organisation	16
8	Chancen / Risiken	17
8.1	Welche Risiken bestehen?	17
8.2	Wie soll diesen Risiken begegnet werden?.....	17
8.3	Welche außergewöhnlichen Chancen bestehen in welchen Bereichen?	18
9	Finanzierung	19
9.1	Kapitalbedarf	19
10	Lebenslauf der Gründerperson	20

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

1 Summary

Die Unternehmensgründerperson Frau/Herr (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Aufbau eines Unternehmens zur Bereitstellung von Bürodienstleistungen für kleine und mittelständische Unternehmen sowie für Privatpersonen mit entsprechendem Bedarf. Das Dienstleistungsportfolio umfasst zunächst die folgenden Leistungen:

- Ablagesysteme
- Verwaltungsprozessgestaltung
- Registratur
- Zeitplanung/Terminierung
- Standardbriefe (z. B. Rechnungen, Akquiseanschreiben)
- Serienbriefe
- Vorlagenerstellung
- Telefondienst
- Organisation von Besprechungen
- Rezeptionsarbeiten und Besucherbetreuung
- Erstellung von Angeboten, Adressdateien und Präsentationen
- Aufbau und Pflege von Datenbanken
- Infobroking und Internetrecherche
- Vorbereitende Buchführung
- Event-Organisation (z. B. bei Jubiläen)

Das Unternehmen wird von zu Hause aus geführt. Die Leistungen sollen im Vergleich zum Wettbewerb eher niedrigpreisig direkt von der Gründerperson selbst erbracht werden. Alle anfallenden Aufgaben werden von der Gründerperson selbst ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch einen Steuerberater abgedeckt. Dabei werden auf Investitionen zunächst weitgehendst verzichtet und bereits verfügbare Mittel eingesetzt (PKW, EDV, Mobiltelefon).

Zielgruppe der Aktivitäten sind zunächst kleine und mittelständische Unternehmen, die einen kompetenten aber vergleichsweise kostengünstigen Ansprechpartner Ihres Vertrauens für die Durchführung administrativer Aufgaben einem Angestellten und damit relativ kostenintensiven Personal vorziehen. Darüber hinaus gehören auch die Privatpersonen zur Zielgruppe, die in diesem Bereich Bedarf haben und diesen mit den vorhandenen eigenen Ressourcen nicht decken können.

Der regionale Zielmarkt wird (**Ihr lokaler Markt**) ausgehend vom Wohnsitz der/des Gründerin/Gründers in (**Ihr Wohnort mit geplantem Expansionsradius**) sein. Folgende Vorteile sollen den Kunden zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

- Der Auftraggeber erhält sämtliche genannte Dienstleistungen aus einer Hand und hat somit nur noch einen Ansprechpartner.
- Dem Auftraggeber entstehen nur im Bedarfsfall Kosten, wodurch er seine Fixkosten senken kann und keine Leerzeiten bei angestelltem Personal zu befürchten hat.
- Der Auftraggeber kann Tätigkeiten, die nicht innerhalb seines Kerngeschäfts liegen an professionelle Dienstleister auslagern und erhöht damit seine eigene Effektivität.
- Der Auftraggeber hat durch die Auslagerung an einen externen Profi gegen Entgelt einen Qualitätsanspruch, dem er selbst möglicherweise nicht gerecht werden könnte.

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden, Entscheidern und Meinungsbildnern im relevanten Marktumfeld sind **aufgrund jahrzehntelanger praktischer Erfahrung vorhanden.**



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

