

2009

Businessplan

Arbeitsvermittlung

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

| | | |
|-----------|---|-----------|
| 1 | Summary | 3 |
| 2 | Leistungsbezeichnung | 5 |
| 2.1 | Leistungsangebot | 5 |
| 2.2 | Zielgruppe | 5 |
| 2.3 | Vorteile und Nutzen für den Kunden | 6 |
| 2.4 | Wettbewerberanalyse/ Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz | 6 |
| 2.5 | Gesetzliche Auflagen..... | 7 |
| 2.6 | Schutz der Idee | 7 |
| 3 | Markt / Konkurrenz | 8 |
| 3.1 | Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt) | 8 |
| 3.2 | Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes | 8 |
| 3.3 | Wachstumsraten des Marktes | 8 |
| 3.4 | Grundlagen der Wachstumsprognosen | 9 |
| 3.5 | Zukunftsansichten des Marktes und der Branche | 9 |
| 3.6 | Innovationsvorsprung gegenüber der Konkurrenz | 9 |
| 3.7 | Standort des Unternehmens und seiner Kunden | 10 |
| 4 | Management | 11 |
| 4.1 | Verantwortungsbereich im Unternehmen..... | 11 |
| 4.2 | Anteil am Unternehmen | 11 |
| 4.3 | Eigene Qualifikation..... | 11 |
| 4.4 | Motiv für die Unternehmensgründung..... | 11 |
| 5 | Mitarbeiter | 12 |
| 5.1 | Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung | 12 |
| 5.2 | Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter | 12 |
| 5.3 | Mitarbeiter finden..... | 12 |
| 6 | Marketing | 13 |
| 6.1 | Leistungsstrategie | 13 |
| 6.2 | Preisstrategie | 13 |
| 6.3 | Vertriebsstrategie | 14 |
| 6.4 | Kommunikationsstrategie | 14 |
| 7 | Rechtsform / Organisation | 17 |
| 7.1 | Rechtsform und Firma | 17 |
| 7.2 | Organisation | 17 |
| 8 | Chancen / Risiken | 18 |
| 8.1 | Welche Risiken bestehen? | 18 |
| 8.2 | Wie soll diesen Risiken begegnet werden?..... | 18 |
| 8.3 | Welche außergewöhnlichen Chancen bestehen in welchen Bereichen? | 19 |
| 9 | Finanzierung | 20 |
| 10 | Lebenslauf der Gründerperson | 21 |

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

1 Summary

Die Unternehmensgründerperson Frau/Herr (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Aufbau eines Unternehmens zur Bereitstellung von Personaldienstleistungen für kleine und mittelständische Unternehmen sowie für andere Organisationen mit entsprechendem Bedarf. Das Dienstleistungsportfolio umfasst im Wesentlichen die folgenden Leistungen:

- Personalvermittlung
- Personalberatung
- Outplacement
- Seminare

Das Unternehmen wird von zu Hause aus geführt. Die Leistungen sollen im mittleren Preissegment direkt von der Gründerperson selbst beim Kunden erbracht werden. Alle anfallenden Aufgaben werden von der Gründerperson ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch einen Steuerberater abgedeckt. Dabei wird auf Investitionen zunächst weitestgehend verzichtet und bereits verfügbare Mittel eingesetzt (PKW, EDV, Kommunikationsmittel).

Zielgruppe der Aktivitäten sind zunächst kleine und mittelständische Unternehmen, die einen kompetenten und vergleichsweise kostengünstigen Ansprechpartner Ihres Vertrauens für die Durchführung personalbezogener Aufgaben dem angestellten und damit relativ kostenintensiven Personal vorziehen. Darüber hinaus gehören auch die sonstigen Organisationen zur Zielgruppe, die im Themenkomplex Personaldienstleistungen Beratungs- und Dienstleistungsbedarf haben und diesen mit den vorhandenen eigenen Ressourcen nicht decken können. Darüber hinaus werden Seminare zum Themenkomplex „Personaldienstleistungen, Bewerbertraining“ für Bildungsträger angeboten.

Der regionale Zielmarkt wird (**Ihr lokaler Markt**) ausgehend vom Wohnsitz der/des Gründerin/Gründers in (**Ihr Wohnort mit geplantem Expansionsradius**) sein. Mit steigendem Geschäftsvolumen soll das Gebiet sukzessive erweitert werden.

Folgende Vorteile sollen den Kunden zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

- Der Auftraggeber erhält sämtliche genannte Dienstleistungen aus einer Hand und hat somit nur noch einen Ansprechpartner.
- Dem Auftraggeber entstehen nur im Bedarfsfall Kosten, wodurch er seine Fixkosten senken kann und keine Leerzeiten bei angestelltem Personal zu befürchten hat.

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



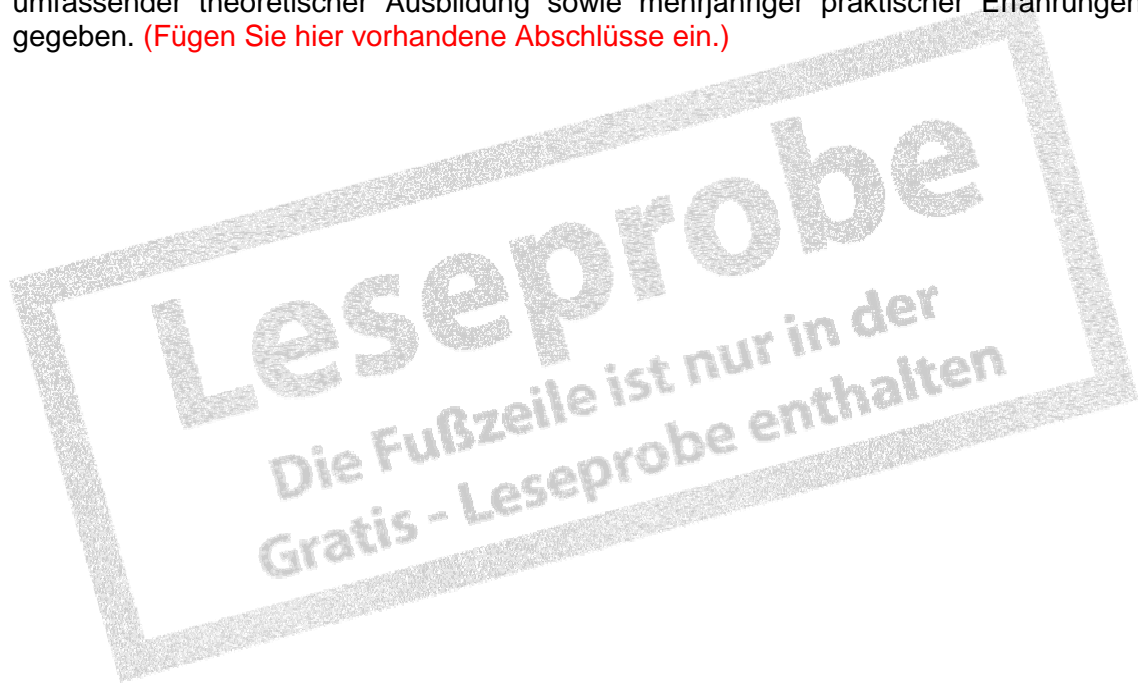
schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

- Der Auftraggeber kann Tätigkeiten, die nicht innerhalb seines Kerngeschäfts liegen an den professionellen Dienstleister auslagern und erhöht damit seine eigene Effektivität.
- Der Auftraggeber hat durch die Auslagerung an einen externen Profi gegen Entgelt einen Qualitätsanspruch, dem er selbst möglicherweise nicht gerecht werden könnte.

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden, Entscheidern und Meinungsbildnern im relevanten Marktumfeld sind aufgrund umfassender theoretischer Ausbildung sowie mehrjähriger praktischer Erfahrungen gegeben. (Fügen Sie hier vorhandene Abschlüsse ein.)



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

