

2009

Businessplan

Bestattungsdienstleistungen

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

1	Summary	4
2	Leistungsbezeichnung	5
2.1	Leistungsangebot	5
2.2	Zielgruppen	5
2.3	Vorteile und Nutzen für den Kunden	5
2.4	Wettbewerberanalyse / Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz	6
2.5	Gesetzliche Auflagen.....	6
2.6	Schutz der Idee	6
3	Markt / Konkurrenz	7
3.1	Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt)	7
3.2	Angaben zum Gesamtvolumen und zu den Zukunftsaussichten des Marktes	7
3.3	Wachstumsraten der relevanten Märkte	8
3.4	Grundlagen der Wachstumsprognosen	8
3.5	Standort des Unternehmens und seiner Kunden	8
4	Erläuterungen zum Finanzplan	9
4.1	Rentabilitätsplan	9
4.2	Liquiditätsplan	10
5	Management	11
5.1	Verantwortungsbereich im Unternehmen.....	11
5.2	Anteil am Unternehmen	11
5.3	Eigene Qualifikation.....	11
5.4	Motiv für die Unternehmensgründung.....	11
6	Mitarbeiter	12
6.1	Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung	12
6.2	Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter	12
6.3	Mitarbeiter finden.....	12
7	Marketing	13
7.1	Leistungsstrategie	13
7.2	Preisstrategie	13
7.3	Vertriebsstrategie	13
7.4	Kommunikationsstrategie	13
8	Handlungsempfehlungen	14
8.1	Organisation des zu gründenden Unternehmens.....	14
8.2	Rechnungswesen.....	14
8.3	Vorschläge zu Marketingmaßnahmen in der ersten Gründungsphase.....	14
8.4	Potenzielle Kooperationspartner	14
9	Rechtsform	16
9.1	Rechtsform und Firma	16
10	Chancen / Risiken	17
10.1	Welche Risiken bestehen?	17
10.2	Wie soll diesen Risiken begegnet werden?.....	18
10.3	Welche außergewöhnlichen Chancen bestehen in welchen Bereichen?	18

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

11 Finanzierung 19
11.1 Kapitalbedarf 19
12 Lebenslauf der Gründerperson 20



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

1 Summary

Der Unternehmensgründer (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Aufbau eines Unternehmens, welches im Geschäftsfeld Bestattungsdienstleistungen tätig sein wird. Im Wesentlichen besteht das Kerngeschäft darin, den Kunden folgende Dienstleistungen zur Verfügung zu stellen:

- Auswahl des Bestattungsinstituts
- Hilfe bei Amtsgängen
- Rechtsberatung
- Beratung hinsichtlich der Art des Begräbnisses
- Gestaltung der Bestattungsfeier
- Vermittlung von Trauerrednern
- Entwurf und Versand der Todesanzeige
- Beratung zum Thema Haushaltsauflösung

Zielgruppen der Aktivitäten sind Menschen, die sich mit dem eigenen Tod und der Form ihrer Bestattung auseinandersetzen sowie Angehörige von jüngst Verstorbenen.

Der regionale Zielmarkt wird (**Ihr lokaler Markt**), ausgehend vom Wohnsitz des Gründers in (**Ihr Wohnort mit geplantem Expansionsradius**) sein. Mit steigendem Geschäftsvolumen soll das Gebiet sukzessive erweitert werden.

Folgende Vorteile sollen den Kunden zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

- Qualitativ hochwertiges Angebot
- Kenntnis unterschiedlicher Bestattungsrituale sowie insbesondere Begräbnisse jenseits traditioneller Formen
- Einfühlungsvermögen und aktive Trauerarbeit
- Hilfestellung in einer schwierigen Lebenssituation
- Hohe Motivation und starke Beziehung mit dem Auftraggeber
- Attraktives Preis-Leistungsverhältnis

Das Unternehmen wird von zu Hause aus geführt. Alle anfallenden Aufgaben werden von der Gründerperson selbst ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch einen Steuerberater abgedeckt.

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen und Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden und Entscheidern in den relevanten Marktumfeldern sind aufgrund intensiver Recherche im Vorfeld der Gründung vorhanden.

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr kostenloses Erstgespräch mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

