

2009

Businessplan

Bürokratieservice für Schwangere

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

1	Summary	3
2	Leistungsbezeichnung	5
2.1	Leistungsangebot	5
2.2	Zielgruppe	5
2.3	Vorteile und Nutzen für den Kunden	5
2.4	Wettbewerberanalyse/ Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz	5
2.5	Gesetzliche Auflagen.....	6
2.6	Schutz der Idee	6
3	Markt / Konkurrenz	7
3.1	Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt)	7
3.2	Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes	7
3.3	Wachstumsraten des Marktes	8
3.4	Grundlagen der Wachstumsprognosen	8
3.5	Zukunftsansichten des Marktes und der Branche	9
3.6	Innovationsvorsprung gegenüber der Konkurrenz	9
3.7	Standort des Unternehmens und seiner Kunden	9
4	Management	11
4.1	Verantwortungsbereich im Unternehmen.....	11
4.2	Anteil am Unternehmen	11
4.3	Eigene Qualifikation.....	11
4.4	Motiv für die Unternehmensgründung.....	11
5	Mitarbeiter	13
5.1	Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung	13
5.2	Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter	13
5.3	Mitarbeiter finden.....	13
6	Marketing	14
6.1	Leistungsstrategie	14
6.2	Preisstrategie	14
6.3	Vertriebsstrategie	14
6.4	Kommunikationsstrategie	15
7	Rechtsform / Organisation	17
7.1	Rechtsform und Firma	17
7.2	Organisation	17
8	Chancen / Risiken	18
8.1	Welche Risiken bestehen?	18
8.2	Wie soll diesen Risiken begegnet werden?.....	18
8.3	Welche außergewöhnlichen Chancen bestehen in welchen Bereichen?	19
9	Finanzierung	20
9.1	Kapitalbedarf	20
10	Lebenslauf der Gründerperson	21

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

1 Summary

Die Unternehmensgründerperson Frau/Herr (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Aufbau eines Unternehmens mit dem Kerngeschäftsfeld Verwaltungsservice für Schwangere. Im Wesentlichen besteht das Kerngeschäft darin, werdenden Müttern administrative Aufgaben abzunehmen, sie bezüglich behördlicher Rechte und Pflichten optimal zu beraten und zu entlasten sowie die Tätigkeiten im Rahmen der Schwangerschaft zu übernehmen, die die werdende Mutter aus bestimmten Gründen selbständig nicht wahrnehmen kann. Das Leistungsportfolio umfasst im Einzelnen die folgenden Leistungen:

- Koordination aller relevanten Termine (Grob- und Feinplanung)
- Beratung und ggf. Durchführung der relevanten Kommunikation mit Behörden, gesetzlichen Kassen, Arbeitgeber und Krankenhaus
- Entlastung der Kundin bei der Beschaffung von notwendigem Material
- Betreuung von aufsichtspflichtigen Personen (Kinder, Behinderte etc.) während notwendiger Untersuchungstermine

Angesprochen werden insbesondere die Zielgruppen der allein Erziehenden, der Berufstätigen, der eingeschränkt Mobilen sowie die Zielgruppe der Menschen, die einen solchen Service in Anspruch nehmen, weil Sie es sich leisten können und frei gewordene Zeit so anders verbringen können.

Der Nutzen für den Kunden liegt im Wesentlichen in der Ersparnis von Zeit und Mühen, da besonders für Schwangere die nun auftauchende Masse an bürokratischen Erfordernissen nicht nur einen körperlichen Aufwand darstellen sondern auch terminlich nicht immer einfach zu koordinieren sind und häufig eine psychische Belastung darstellen. Auch werden die Kunden in dieser Lebensphase mit administrativen Sachlagen konfrontiert, in denen sie sich aufgrund mangelnder Kenntnisse nicht sicher fühlen und fachkundige Unterstützung dankbar annehmen.

Das Unternehmen wird als Einzelunternehmen vom Home-Office aus geführt. Die Leistungen sollen im Vergleich zum relevanten Wettbewerb direkt von der Gründerperson beim Kunden vor Ort bzw. bei der erforderlichen Leistungsstelle erbracht werden.

Alle anfallenden Aufgaben werden zunächst von der Gründerperson selbst ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch einen Steuerberater abgedeckt. Dabei werden auf Investitionen zunächst weitgehendst verzichtet und bereits verfügbare Mittel eingesetzt (PKW, EDV, Mobiltelefon).

Der regionale Zielmarkt wird (**Ihr lokaler Markt**) ausgehend vom Wohnsitz der Gründerperson in (**Ihr Wohnort mit geplantem Expansionsradius**) sein.

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

Folgende Vorteile sollen die Zielgruppen zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

- Vollständiger kompetenter Service aus einer Hand
 - Höherer Wohlfühlfaktor, da viele unbekannte administrative Aufgaben in kompetente externe Hände ausgelagert werden
 - Effiziente Zeitplanung und Zeitersparnis gegenüber Selbstdurchführung
- Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden, Entscheidern und Meinungsbildnern im relevanten Marktumfeld sind aufgrund vorhandener praktischer Erfahrung vorhanden.



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

