

2009

# Businessplan

## Computer - Schulungen

Name  
Adresse  
Telefonnummer  
Faxnummer  
E-Mail



# Inhaltsverzeichnis

<b>1</b>	<b>Summary</b> .....	<b>3</b>
<b>2</b>	<b>Leistungsbezeichnung</b> .....	<b>4</b>
2.1	Leistungsangebot .....	4
2.2	Zielgruppen .....	4
2.3	Vorteile und Nutzen für den Kunden .....	4
2.4	Wettbewerberanalyse / Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz ....	5
2.5	Gesetzliche Auflagen.....	5
2.6	Schutz der Idee .....	5
<b>3</b>	<b>Markt / Konkurrenz</b> .....	<b>6</b>
3.1	Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt) .....	6
3.2	Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes .....	6
3.3	Wachstumsraten der relevanten Märkte .....	7
3.4	Grundlagen der Wachstumsprognosen .....	7
3.5	Standort des Unternehmens und seiner Kunden .....	7
<b>4</b>	<b>Erläuterungen zum Finanzplan</b> .....	<b>9</b>
4.1	Rentabilitätsplan .....	9
4.2	Liquiditätsplan .....	10
<b>5</b>	<b>Management</b> .....	<b>11</b>
5.1	Verantwortungsbereich im Unternehmen.....	11
5.2	Anteil am Unternehmen .....	11
5.3	Eigene Qualifikation.....	11
5.4	Motiv für die Unternehmensgründung.....	11
<b>6</b>	<b>Mitarbeiter</b> .....	<b>13</b>
6.1	Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung .....	13
6.2	Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter .....	13
6.3	Mitarbeiter finden.....	13
<b>7</b>	<b>Marketing</b> .....	<b>14</b>
7.1	Leistungsstrategie .....	14
7.2	Preisstrategie .....	14
7.3	Kommunikationsstrategie .....	14
<b>8</b>	<b>Handlungsempfehlungen</b> .....	<b>15</b>
8.1	Organisation des zu gründenden Unternehmens.....	15
8.2	Rechnungswesen .....	15
8.3	Vorschläge zu Marketingmaßnahmen in der ersten Gründungsphase.....	15
8.4	Potenzielle Kooperationspartner .....	16
<b>9</b>	<b>Rechtsform</b> .....	<b>17</b>
9.1	Rechtsform und Firma .....	17
<b>10</b>	<b>Chancen / Risiken</b> .....	<b>18</b>
10.1	Welche Risiken bestehen? .....	18
10.2	Wie soll diesen Risiken begegnet werden?.....	18
10.3	Welche außergewöhnlichen Chancen bestehen in welchen Bereichen? ....	19
<b>11</b>	<b>Finanzierung</b> .....	<b>20</b>
11.1	Kapitalbedarf .....	20
<b>12</b>	<b>Lebenslauf der Gründerperson</b> .....	<b>21</b>

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



**schnell – einfach – kompetent – günstig!**  
**Garantiert auch in Ihrer Nähe!**

[www.indaro.de/berater](http://www.indaro.de/berater)

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

# 1 Summary

Die Unternehmensgründerperson Frau/Herr (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Aufbau eines Unternehmens, welches im Geschäftsfeld Computer-Kompetenz-Training tätig sein wird. Im Wesentlichen besteht das Kerngeschäft darin, den Kunden folgende Dienstleistungen zur Verfügung zu stellen:

- Computer-Einkaufsservice
- Individuelle Einrichtung des Computers beim Kunden
- Computer-Kompetenz-Training

Zielgruppen der Aktivitäten sind hauptsächlich Privatleute, die Probleme mit ihrem PC haben oder sich zum ersten Mal ein Gerät anschaffen möchten. Insbesondere sind Senioren und Hausfrauen, letztere etwa vor dem Hintergrund des Wiedereinstiegs ins Berufsleben, sind für die Gründerperson interessant. **Daneben plant die Unternehmensgründerin sich als freie PC-Trainerin bei Bildungseinrichtungen zu bewerben.**

Gerade im Geschäftsfeld der Computer-Kompetenz mit dem Fokus auf dem sicheren und verantwortungsvollen Umgang mit **Internet 2.0-Inhalten** bietet sich auch das Angebot von Trainings in Schulen und Jugendeinrichtungen an.

Der regionale Zielmarkt wird (**Ihr lokaler Markt**) ausgehend vom Wohnsitz der/des Gründerin/Gründers in (**Ihr Wohnort mit geplantem Expansionsradius**) sein. Mit steigendem Geschäftsvolumen soll das Gebiet sukzessive erweitert werden.

Folgende Vorteile sollen den Kunden zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

- Individuelle Betreuung
- Qualitativ hochwertiges Angebot
- Zeitvorsprung gegenüber etablierten Einrichtungen durch den Homeservice
- Attraktives Preis-Leistungsverhältnis

Das Unternehmen wird von zu Hause aus geführt. Alle anfallenden Aufgaben werden von der Gründerin selbst ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch einen Steuerberater abgedeckt.

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden und Entscheidern in den relevanten Marktumfeldern sind **aufgrund langjähriger praktischer Erfahrung im Umgang mit Computern, mehrerer erfolgreich absolvierter Computerlehrgänge sowie intensiver Recherche im Vorfeld der Gründung vorhanden.**

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



**schnell – einfach – kompetent – günstig!**  
**Garantiert auch in Ihrer Nähe!**

[www.indaro.de/berater](http://www.indaro.de/berater)

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**



Intensive  
Vorgründungs-  
beratungen und  
professionelles Coaching  
werden bis **zu 100%**  
gefördert und erhöhen  
nachweislich den Erfolg  
Ihres zukünftigen  
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

[www.indaro.de/berater](http://www.indaro.de/berater)

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

