

2009

Businessplan

EDV-Schulungen und -Handel

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

1	Summary	3
2	Leistungsbezeichnung	5
2.1	Leistungsangebot	5
2.2	Zielgruppen	5
2.3	Vorteile und Nutzen für den Kunden	6
2.4	Wettbewerberanalyse/ Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz	6
2.5	Gesetzliche Auflagen.....	7
2.6	Schutz der Idee	7
3	Markt / Konkurrenz	8
3.1	Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt)	8
3.2	Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes	8
3.3	Wachstumsraten der relevanten Märkte	9
3.4	Grundlagen der Wachstumsprognosen	9
3.5	Zukunftsaussichten des Marktes und der Branche	9
3.6	Standort des Unternehmens und seiner Kunden	9
4	Management	11
4.1	Verantwortungsbereich im Unternehmen.....	11
4.2	Anteil am Unternehmen	11
4.3	Eigene Qualifikation.....	11
4.4	Motiv für die Unternehmensgründung.....	11
5	Mitarbeiter	13
5.1	Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung	13
5.2	Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter	13
5.3	Mitarbeiter finden.....	13
6	Marketing	14
6.1	Leistungsstrategie	14
6.2	Preisstrategie	14
6.3	Vertriebsstrategie	14
6.4	Kommunikationsstrategie	15
7	Rechtsform / Organisation	17
7.1	Rechtsform und Firma	17
7.2	Organisation	17
8	Chancen / Risiken	18
8.1	Welche Risiken bestehen?	18
8.2	Wie soll diesen Risiken begegnet werden?.....	18
8.3	Welche außergewöhnlichen Chancen bestehen in welchen Bereichen?	19
9	Finanzierung	20
10	Lebenslauf der Gründerperson	21

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

1 Summary

Der Unternehmensgründer **Frau/Herr (Ihr Name)** beabsichtigt im **(Ihre lokale Region)** den Aufbau eines Unternehmens mit den Kerngeschäftsfeldern EDV-Schulungen und –Handel. Im Wesentlichen besteht der Geschäftszweck darin, seinen Zielgruppen Dienstleistungen im Bereich EDV-Beratung, EDV-Schulung, die Administration von Computeranlagen und Netzwerken sowie weitere angrenzende Dienstleistungen aus dem Bereich EDV inklusive der Beschaffung von Hard- und Software anzubieten.

Zielgruppen bzw. Interessengruppen für die Dienstleistungen sind Privatpersonen, welche aus bestimmten Gründen ihren Computer nicht oder nur unzureichend nutzen können, Kleingewerbetreibende und kleine Unternehmen ohne eigene IT-Abteilung oder entsprechend fachkundige Mitarbeiter sowie Behörden und Bildungsträger, welche die Leistungen der Gründerperson zur Bedarfsdeckung gegenüber den eigenen Kunden nutzen möchten.

Die Vorteile im Leistungsportfolio der Gründerperson liegen neben einer persönlichen, kompetenten und verständlichen Einweisung im Computerumgang hauptsächlich in der Ersparnis von Zeit, dem betreuten Zugang zu neuen Medien, im Service vor Ort beim Kunden in heimischer Atmosphäre sowie im Umgang mit im Markt etablierten Datenverarbeitungssystemen und seinen Anwendungen in allen Lebensbereichen (Beruf und Privatleben).

Der hauptsächliche Wirkungskreis der Gründerperson ist **(Ihre lokale Region)**; in ökonomisch attraktiven Einzelfällen werden auch Aktivitäten jenseits des genannten Aktionsradius durchgeführt.

Das Unternehmen wird von zu Hause aus geführt. Alle anfallenden Aufgaben werden von der Gründerperson selbst ausgeführt. Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch externe Dienstleister abgedeckt. Die Leistungen werden in angemieteten Schulungsräumen oder beim Kunden vor Ort durchgeführt.

Folgende Vorteile sollen den Kunden zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

- Keine Erhöhung der Fixkosten
- Flexible Arbeitszeiten => hoher Grad an Verfügbarkeit
- Kalkulierbarkeit und Planungssicherheit
- Effiziente Kapazitätsauslastung
- Zeitersparnis
- Hohe Motivation und starke Beziehung zu dem Auftraggeber

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden und Entscheidern in den relevanten Marktumfeldern sind aufgrund **langjähriger Berufstätigkeit im Zielmarkt**, intensiver Recherche im Vorfeld der Gründung **sowie starker regionaler Verwurzelung vorhanden**.



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr kostenloses Erstgespräch mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

