

2009

Businessplan

Einbau genormter Baufertigteile

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

1	Summary	3
2	Leistungsbezeichnung	5
2.1	Leistungsangebot	5
2.2	Zielgruppe	5
2.3	Vorteile und Nutzen für den Kunden	6
2.4	Wettbewerberanalyse/ Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz	6
2.5	Gesetzliche Auflagen.....	6
2.6	Schutz der Idee	6
3	Markt / Konkurrenz	7
3.1	Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt)	7
3.2	Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes	7
3.3	Wachstumsraten des Marktes	8
3.4	Grundlagen der Wachstumsprognosen	8
3.5	Standort des Unternehmens und seiner Kunden	8
4	Management	10
4.1	Verantwortungsbereich im Unternehmen.....	10
4.2	Anteil am Unternehmen	10
4.3	Eigene Qualifikation.....	10
4.4	Motiv für die Unternehmensgründung.....	10
5	Mitarbeiter	11
5.1	Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung	11
5.2	Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter	11
5.3	Mitarbeiter finden.....	11
6	Marketing	12
6.1	Leistungsstrategie	12
6.2	Preisstrategie	12
6.3	Vertriebsstrategie	12
6.4	Kommunikationsstrategie	12
7	Rechtsform / Organisation	14
7.1	Rechtsform und Firma	14
7.2	Organisation	14
8	Chancen / Risiken	15
8.1	Welche Risiken bestehen?	15
8.2	Wie soll diesen Risiken begegnet werden?.....	15
8.3	Welche außergewöhnlichen Chancen bestehen in welchen Bereichen?	16
9	Finanzierung	17
9.1	Kapitalbedarf	17
10	Lebenslauf der Gründerperson	18

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

1 Summary

Die Unternehmensgründerperson Frau/Herr (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Aufbau eines Unternehmens mit dem Kerngeschäftsfeld „Einbau von genormten Baufertigteilen“ für Privathaushalte und gewerbliche Betriebe. Das Dienstleistungsportfolio umfasst zunächst die folgenden Leistungen:

Einbau, Montage, Reparatur, und Ausbau von **Fenster, Türen, Rollläden, Luken, Schlössern, Beschlägen und anderen Baufertigteilen.**

Im Regelfall wird der Gründer auch die Beschaffung der notwendigen Materialien im eigenen Namen auf eigene Rechnung durchführen.

Das Unternehmen wird von zu Hause aus geführt. Die Leistungen sowie alle betriebsnotwendigen Aufgaben werden direkt von der Gründerperson selbst erbracht. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch einen Steuerberater abgedeckt. Dabei werden auf Investitionen zunächst weitgehendst verzichtet und bereits verfügbare Mittel eingesetzt (PKW, EDV, Mobiltelefon).

Zielgruppe der Aktivitäten sind sowohl Privathaushalte wie auch gewerbliche Kunden, welche einen vergleichsweise kostengünstigen Ansprechpartner Ihres Vertrauens für die angebotenen Leistungen gegenüber eigenen Angestellten sowie kostenintensiveren Wettbewerbern vorziehen.

Der regionale Zielmarkt wird (**Ihr lokaler Markt**) ausgehend vom Wohnsitz der/des Gründerin/Gründers in (**Ihr Wohnort mit geplantem Expansionsradius**) sein. Mit steigendem Geschäftsvolumen soll das Gebiet sukzessive erweitert werden. Auch eine Ausdehnung der Zielgruppe auf Hausverwaltungen von Eigentumswohnanlagen, Mietwohnanlagen und Geschäftshäuser wird bei günstigem Geschäftsverlauf angestrebt.

Folgende Vorteile sollen den Kunden zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

- Sämtliche Leistungen aus einer Hand => ein Ansprechpartner
- Attraktives Preis-Leistungsverhältnis
- Leistungsorientierte Einsatzalternative im Falle von Kapazitätsspitzen und Vertretungsnotfällen für andere gewerbliche Anbieter
- Flexible Arbeitszeiten, die grundsätzlich eine Versorgung rund um die Uhr an allen Wochentagen (nach vorheriger Absprache) ermöglichen

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden,

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

Entscheidern und Meinungsbildnern im relevanten Marktumfeld sind aufgrund intensiver Vorbereitung sowie starker regionaler Verwurzelung vorhanden.



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

