

2009

Businessplan

Erziehungsberatung

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

| | | |
|-----------|---|-----------|
| 1 | Summary | 3 |
| 2 | Leistungsbezeichnung | 5 |
| 2.1 | Leistungsangebot | 5 |
| 2.2 | Zielgruppe | 6 |
| 2.3 | Vorteile und Nutzen für den Kunden | 6 |
| 2.4 | Wettbewerberanalyse/ Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz | 6 |
| 2.5 | Gesetzliche Auflagen..... | 7 |
| 2.6 | Schutz der Idee | 7 |
| 3 | Markt / Konkurrenz | 8 |
| 3.1 | Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt) | 8 |
| 3.2 | Marktvolumen, Marktwachstum und Zukunftsaussichten | 8 |
| 3.3 | Standort des Unternehmens und seiner Kunden | 13 |
| 4 | Management | 14 |
| 4.1 | Verantwortungsbereich im Unternehmen..... | 14 |
| 4.2 | Anteil am Unternehmen | 14 |
| 4.3 | Eigene Qualifikation..... | 14 |
| 4.4 | Motiv für die Unternehmensgründung..... | 14 |
| 5 | Mitarbeiter | 15 |
| 5.1 | Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung | 15 |
| 5.2 | Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter | 15 |
| 5.3 | Mitarbeiter finden..... | 15 |
| 6 | Marketing | 16 |
| 6.1 | Leistungsstrategie | 16 |
| 6.2 | Preisstrategie | 16 |
| 6.3 | Vertriebsstrategie | 16 |
| 6.4 | Kommunikationsstrategie | 17 |
| 7 | Rechtsform / Organisation | 18 |
| 7.1 | Rechtsform und Firma | 18 |
| 7.2 | Organisation | 18 |
| 8 | Chancen / Risiken | 19 |
| 8.1 | Welche Risiken bestehen? | 19 |
| 8.2 | Wie soll diesen Risiken begegnet werden?..... | 19 |
| 9 | Finanzierung | 20 |
| 9.1 | Kapitalbedarf | 20 |
| 10 | Lebenslauf der Gründerperson | 21 |

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

1 Summary

Die Unternehmensgründerperson (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Aufbau eines Unternehmens mit dem Kerngeschäftsfeld Erziehungsberatung für Eltern und Alleinerziehende. Im Wesentlichen besteht das Kerngeschäft darin Privatpersonen, die im Bereich Kindererziehung Informations- oder Beratungsbedarf haben, kompetente Hilfe und Informationen zu aktuellen Themen zukommen zu lassen sowie konkrete Handlungsoptionen zu existierenden Problemstellungen zu entwickeln.

Das Leistungsportfolio umfasst im Einzelnen die folgenden Leistungen:

- Informationsvorträge und Seminare
- Präventive Erziehungsberatung
- Akute Erziehungsberatung

Angesprochen werden insbesondere Privatpersonen, die aus unterschiedlichsten Gründen Probleme mit der Erziehung Ihrer Kinder haben, keine vernünftige Kommunikationsgrundlage schaffen können und mit diversen Entwicklungsphasen der Kinder nur schwer umgehen können, so dass ein erhöhtes bzw. dauerhaftes Konflikt- und Schadensrisiko existiert bzw. entsteht.

Der Nutzen für den Kunden liegt im Wesentlichen darin, dass eine fachkompetente Person den Zielgruppenmitgliedern nützliche Informationen zu wichtigen interfamiliären Aspekten anbietet oder - bei Bedarf - eine professionelle Überprüfung der erziehungsrelevanten Gesamtsituation des Kunden durchführt sowie wahrscheinliche Entwicklungen und Potenziale aufdeckt, so dass der Erziehungsberechtigte rechtzeitig Gegenmaßnahmen zu ungewünschten Entwicklungen einleiten kann oder zukünftige Entwicklungen frühzeitig erkennt und entsprechende Vorbereitungen treffen kann.

Das Unternehmen wird als Einzelunternehmen vom Home-Office aus geführt. Die Leistungen sollen im Vergleich zum relevanten Wettbewerb direkt von der Gründerperson beim Kunden vor Ort bzw. bei der erforderlichen Leistungsstelle erbracht werden. Alle anfallenden Aufgaben werden zunächst von der Gründerperson selbst ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch einen Steuerberater abgedeckt. Dabei wird auf Investitionen zunächst weitestgehend verzichtet und bereits verfügbare Ressourcen eingesetzt.

Der regionale Zielmarkt wird (**Ihre lokale Region**) vom sein. Mit steigendem Geschäftsvolumen soll das Gebiet sukzessive erweitert werden.

Folgende Vorteile sollen die Zielgruppen zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

- Hohe Qualität aufgrund individueller Betreuung
- Unterstützung im Umgang mit elementar wichtigen, sensiblen Themen

Leseprobe Businessplan

Seite 3 von 21

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**

- Diskrete und bequeme Inanspruchnahme der Einzelberatung zu Hause
- Verbesserung der Eltern-Kind-Beziehung

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden, Entscheidern und Meinungsbildnern im relevanten Marktumfeld sind aufgrund **praktischer Erfahrung vorhanden**.



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

**Fordern Sie noch heute Ihr kostenloses
Erstgespräch mit einem kompetenten
Gründungsberater in Ihrer Nähe an.**

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

