

2009

Businessplan

Fitnessstudio

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

1	Summary	3
2	Leistungsbezeichnung	5
2.1	Leistungsangebot	5
2.2	Zielgruppe	6
2.3	Vorteile und Nutzen für den Kunden	6
2.4	Wettbewerberanalyse/ Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz	6
2.5	Gesetzliche Auflagen.....	7
2.6	Schutz der Idee	7
3	Markt / Konkurrenz	8
3.1	Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt)	8
3.2	Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes	8
3.3	Wachstumsraten des Marktes	9
3.4	Grundlagen der Wachstumsprognosen	9
3.5	Zukunftsaussichten des Marktes und der Branche	9
3.6	Innovationsvorsprung gegenüber der Konkurrenz	9
3.7	Standort des Unternehmens und seiner Kunden	10
4	Management	11
4.1	Verantwortungsbereich im Unternehmen.....	11
4.2	Anteil am Unternehmen	11
4.3	Eigene Qualifikation.....	11
4.4	Motiv für die Unternehmensgründung.....	11
5	Mitarbeiter	13
5.1	Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung	13
5.2	Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter	13
5.3	Mitarbeiter finden.....	13
6	Marketing	14
6.1	Leistungsstrategie	14
6.2	Preisstrategie	14
6.3	Vertriebsstrategie	15
6.4	Kommunikationsstrategie	15
7	Rechtsform / Organisation	17
7.1	Rechtsform und Firma	17
7.2	Organisation	17
8	Chancen / Risiken	18
8.1	Welche Risiken bestehen?	18
8.2	Wie soll diesen Risiken begegnet werden?.....	18
9	Finanzierung	20
9.1	Kapitalbedarf	20
10	Lebenslauf der Gründerperson	21

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

1 Summary

Die Unternehmensgründerperson Frau/Herr (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Betrieb eines Fitnessstudios mit dem Spezialgebiet Vibrationstraining. Im Wesentlichen besteht das Kerngeschäft darin, Privatkunden eine alltagstaugliche Möglichkeit zum schnellen und unkomplizierten Ganzkörpertraining mit vibrierenden Trainingsplattformen für alle Alters- und Leistungsstufen bereit zu stellen.

Angesprochen werden insbesondere solche Zielgruppen, welche einen gesteigerten Wert auf Gesundheit, *Fitness und Wohlbefinden* legen und dabei möglichst **flexibel, zeitsparend und wirtschaftlich** sein wollen. Es wird dabei kein bestimmtes sportliches Niveau als Nutzungsvoraussetzung erfordert.

Der Nutzen für den Kunden liegt im Wesentlichen in der zeitlichen Flexibilität, und insbesondere in der geringen erforderlichen Trainingsdauer, im Komfort aufgrund einer Nutzung, die im Alltagsoutfit möglich ist sowie in der attraktiven Lage des Studios, welche ein Training bei jedem Innenstadtbesuch ohne nennenswerten Zusatzaufwand ermöglicht.

Das Unternehmen wird als Einzelunternehmen geführt. Die Leistungen sollen in gemieteten Räumlichkeiten in der Dortmunder Innenstadt von der Gründerin bereitgestellt und vom Kunden genutzt werden.

Alle anfallenden Aufgaben werden zunächst von der Gründerin selbst ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch externe Dienstleister abgedeckt. Die erforderlichen Anfangsinvestitionen für notwendige Ressourcen sollen dabei finanziert werden (Studioausstattung und –einrichtung, erforderliche Renovierungsarbeiten, EDV) bzw. geleast werden (Trainingsplattformen).

Der regionale Zielmarkt wird der Innenstadtbereich von Dortmund ausgehend vom Sitz des Studios sein, der in der Regel von den lokalen Einwohnern sowie sonstigen Passanten beschrieben wird.

Folgende Vorteile sollen die Zielgruppen zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

- Zahlreiche Trainingseffekte für Untrainierte wie auch für Leistungssportler
- Bequemes unkompliziertes Training möglich
- Effektive Zeitplanung und Zeitersparnis gegenüber dem Wettbewerb
- Attraktives Preis-Leistungsverhältnis
- Idealer Standort mit zahlreichen sonstigen Nutzungsmöglichkeiten in der Umgebung
- Hoher Sicherheitsstandard durch nahezu ausgeschlossene Verletzungsgefahr

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden,

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

Entscheidern und Meinungsbildnern im relevanten Marktumfeld sind **aufgrund intensiver Vorbereitung auf die Aufgabe vorhanden.**



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

