

2009

Businessplan

Gesundheits-, Lebens- und
Wohnraumberatung

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

1	Summary	4
2	Leistungsbezeichnung	6
2.1	Leistungsangebot	6
2.2	Zielgruppen	6
2.3	Vorteile und Nutzen für den Kunden	6
2.4	Wettbewerberanalyse / Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz	7
2.5	Gesetzliche Auflagen.....	7
2.6	Schutz der Idee	7
3	Markt / Konkurrenz	8
3.1	Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt)	8
3.2	Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes	8
3.3	Wachstumsraten der relevanten Märkte	9
3.4	Grundlagen der Wachstumsprognosen	9
3.5	Zukunftsaussichten des Marktes und der Branche	9
3.6	Standort des Unternehmens und seiner Kunden	9
4	Erläuterungen zum Finanzplan	11
4.1	Rentabilitätsplan	11
4.2	Liquiditätsplan	12
5	Management	13
5.1	Verantwortungsbereich im Unternehmen.....	13
5.2	Anteil am Unternehmen	13
5.3	Eigene Qualifikation.....	13
5.4	Motiv für die Unternehmensgründung.....	13
6	Mitarbeiter	14
6.1	Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung	14
6.2	Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter	14
6.3	Mitarbeiter finden.....	14
7	Marketing	15
7.1	Leistungsstrategie	15
7.2	Preisstrategie	15
7.3	Vertriebsstrategie	15
7.4	Kommunikationsstrategie	15
8	Handlungsempfehlungen	16
8.1	Organisation des zu gründenden Unternehmens.....	16
8.2	Rechnungswesen.....	16
8.3	Vorschläge zu Marketingmaßnahmen in der ersten Gründungsphase.....	16
8.4	Potenzielle Kooperationspartner	16
9	Rechtsform / Organisation	17
9.1	Rechtsform und Firma	17
10	Chancen / Risiken	18
10.1	Welche Risiken bestehen?	18
10.2	Wie soll diesen Risiken begegnet werden?.....	18
10.3	Welche außergewöhnlichen Chancen bestehen in welchen Bereichen?	19
11	Finanzierung	20

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

11.1 Kapitalbedarf 20
12 Lebenslauf der Gründerperson 21



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

1 Summary

Die Unternehmensgründerperson Frau/Herr (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Aufbau einer **Praxis für Lebensberatung**. Im Wesentlichen besteht das Kerngeschäft darin, den Kunden folgende Dienstleistungen zur Verfügung zu stellen:

- Konzeption und Ausrichtung von Wellness-Oasen für zu Hause
- Massagen
- Wohnraumberatung
- Ernährungsberatung
- Arbeitsplatzberatung

Zielgruppe des Geschäftsfelds sind in erster Linie Einzelpersonen, die aus Gründen des allgemeinen Wohlbefindens Interesse an Wellnessangeboten für den privaten Bereich haben. Insbesondere plant die Unternehmensgründerin, so genannte Wellness-Oasen mit den Elementen Musik, Aromen, Bewegungen und Ambiente für zu Hause anzubieten. Der Wohnbereich der Kunden soll für einen begrenzten Zeitraum in einen Erlebnisraum zur Entspannung, Erholung und Revitalisierung verwandelt werden.

Weiterhin bietet die Unternehmensgründerperson für die Kunden eine Beratung hinsichtlich Einrichtungs- und Ernährungsfragen an, die die bisherigen Arrangements und Gewohnheiten hinsichtlich ihrer allgemein gesundheitsfördernden Qualitäten analysiert, um gegebenenfalls Abhilfe zu schaffen, wenn das Wohlbefinden der Kunden durch eine Umdekorierung des Wohnraums bzw. eine Ernährungsumstellung verbessert werden kann.

Der regionale Zielmarkt wird (**Ihr lokaler Markt**) ausgehend vom Wohnsitz der/des Gründerin/Gründers in (**Ihr Wohnort mit geplantem Expansionsradius**) sein. Mit steigendem Geschäftsvolumen soll das Gebiet sukzessive erweitert werden.

Folgende Vorteile sollen den Kunden zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

- Hohe Qualität
- Zeitintensive Beschäftigung mit jedem einzelnen Kunden
- Hohe Motivation und starke Beziehung zum Kunden
- Angemessenes Preis-Leistungsverhältnis

Das Unternehmen wird in der Anfangsphase von zu Hause aus geführt. Die Dienstleistungen werden beim Kunden selbst erbracht. **Alternativ erwägt die Gründerperson die Anmietung von Seminar- und Behandlungsräumen z. B. in Praxisgemeinschaft mit einer Ärztin.** Alle anfallenden Aufgaben werden von der Gründerperson selbst ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch einen Steuerberater abgedeckt.

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern und potenziellen Kunden in den relevanten Marktumfeldern sind **aufgrund intensiver Recherche im Vorfeld der Gründung vorhanden.**



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

