

2009

Businessplan

Grafikdesign/ Mediadesign

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

| | | |
|-----------|--|-----------|
| 1 | Summary | 3 |
| 2 | Leistungsbezeichnung | 5 |
| 2.1 | Leistungsangebot | 5 |
| 2.2 | Zielgruppen | 5 |
| 2.3 | Vorteile und Nutzen für den Kunden | 6 |
| 2.4 | Wettbewerberanalyse / Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz | 6 |
| 2.5 | Gesetzliche Auflagen..... | 6 |
| 2.6 | Schutz der Idee | 7 |
| 3 | Markt / Konkurrenz | 8 |
| 3.1 | Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt) | 8 |
| 3.2 | Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes | 8 |
| 3.3 | Wachstumsraten des Marktes | 8 |
| 3.4 | Grundlagen der Wachstumsprognosen | 8 |
| 3.5 | Zukunftsansichten des Marktes und der Branche | 8 |
| 3.6 | Standort des Unternehmens und seiner Kunden | 10 |
| 4 | Management | 12 |
| 4.1 | Verantwortungsbereich im Unternehmen..... | 12 |
| 4.2 | Anteil am Unternehmen | 12 |
| 4.3 | Eigene Qualifikation..... | 12 |
| 4.4 | Motiv für die Unternehmensgründung | 12 |
| 5 | Mitarbeiter | 13 |
| 5.1 | Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung | 13 |
| 5.2 | Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter | 13 |
| 5.3 | Mitarbeiter finden..... | 13 |
| 6 | Marketing | 14 |
| 6.1 | Leistungsstrategie | 14 |
| 6.2 | Preisstrategie | 14 |
| 6.3 | Vertriebsstrategie | 14 |
| 6.4 | Kommunikationsstrategie | 15 |
| 7 | Handlungsempfehlungen | 16 |
| 7.1 | Rechtsform, Firma und Organisation | 16 |
| 7.2 | Rechnungswesen | 16 |
| 7.3 | Vorschläge zu Marketingmaßnahmen in der Gründungsphase..... | 16 |
| 7.4 | Potenzielle Kooperationspartner und Absatzmittler..... | 17 |
| 8 | Chancen / Risiken | 18 |
| 8.1 | Welche Risiken bestehen? | 18 |
| 8.2 | Wie soll diesen Risiken begegnet werden?..... | 18 |
| 8.3 | Welche außergewöhnlichen Chancen bestehen in welchen Bereichen? | 19 |
| 9 | Finanzierung | 20 |
| 9.1 | Kapitalbedarf | 20 |
| 9.2 | Erläuterungen zum Rentabilitätsplan | 20 |
| 10 | Lebenslauf der Gründerperson | 22 |

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

1 Summary

Die Unternehmensgründerperson Frau/Herr (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Aufbau eines Unternehmens, welches im Geschäftsfeld Grafikdesign tätig sein wird. Im Wesentlichen besteht das Kerngeschäft darin, den Kunden folgende Dienstleistungen zur Verfügung zu stellen:

- Konzeption und Gestaltung von Unternehmenspräsentationen mit Hilfe moderner Präsentationssoftware (Powerpoint, Adobe Acrobat, Apple Key Note...)
- Konzeption und Gestaltung von Print-Werbemedien (Flyer, Plakate, Prospekte, Fahnen...)

Zielgruppen der Aktivitäten sind hauptsächlich kleine bis mittelständische Unternehmen. Druckarbeiten können im Einzelfall auch für Vereine und Privatpersonen entworfen werden, der Fokus des Unternehmens liegt allerdings eindeutig auf dem gewerblichen Bereich.

Der regionale Zielmarkt wird (**Ihr lokaler Markt**) ausgehend vom Wohnsitz der/des Gründerin/Gründers in (**Ihr Wohnort mit geplantem Expansionsradius**) sein. Mit steigendem Geschäftsvolumen soll das Gebiet sukzessive erweitert werden, wobei aufgrund der nahezu grenzenlosen Internetverbreitung Kundengruppen zumindest aus dem gesamten deutschsprachigen Raum die Leistungen beziehen könnten. Folgende Vorteile sollen den Kunden zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

- Keine Erhöhung der Fixkosten
- Qualitativ hochwertiges Produkt inklusive der Einbindung unterschiedlichster Medien
- Durch die Kontrolle des Bildes quer durch alle Medien gewährleistet der Gründer ein homogenes Auftreten des Kunden am Markt
- Kreativitätsvorsprung gegenüber anderen Wettbewerbern
- Schnelle Reaktion auf individuelle Kundenwünsche durch Einsatz von moderner Bildbearbeitungssoftware
- Hohe Motivation und starke Beziehung mit dem Auftraggeber
- Attraktives Preis-Leistungsverhältnis

Das Unternehmen wird von zu Hause aus geführt. Alle anfallenden Aufgaben werden von der Gründerperson selbst ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch einen Steuerberater abgedeckt.

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden und Entscheidern in den relevanten Marktumfeldern sind **aufgrund langjähriger**

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

Berufstätigkeit im Zielmarkt sowie intensiver Recherche im Vorfeld der Gründung vorhanden.



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

