

2009

# Businessplan

## Hochzeitsplaner

Name  
Adresse  
Telefonnummer  
Faxnummer  
E-Mail



# Inhaltsverzeichnis

<b>1</b>	<b>Summary</b> .....	<b>3</b>
<b>2</b>	<b>Leistungsbezeichnung</b> .....	<b>5</b>
2.1	Leistungsangebot .....	5
2.2	Zielgruppe .....	5
2.3	Vorteile und Nutzen für den Kunden .....	5
2.4	Wettbewerberanalyse/ Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz .....	6
2.5	Gesetzliche Auflagen.....	6
2.6	Schutz der Idee .....	6
<b>3</b>	<b>Markt / Konkurrenz</b> .....	<b>7</b>
3.1	Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt) .....	7
3.2	Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes .....	7
3.3	Wachstumsraten des Marktes .....	8
3.4	Grundlagen der Wachstumsprognosen .....	8
3.5	Zukunftsansichten des Marktes und der Branche .....	8
3.6	Standort des Unternehmens und seiner Kunden .....	8
<b>4</b>	<b>Management</b> .....	<b>10</b>
4.1	Verantwortungsbereich im Unternehmen .....	10
4.2	Anteil am Unternehmen .....	10
4.3	Eigene Qualifikation.....	10
4.4	Motiv für die Unternehmensgründung .....	10
<b>5</b>	<b>Mitarbeiter</b> .....	<b>12</b>
5.1	Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung .....	12
5.2	Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter .....	12
5.3	Mitarbeiter finden.....	12
<b>6</b>	<b>Marketing</b> .....	<b>13</b>
6.1	Leistungsstrategie .....	13
6.2	Preisstrategie .....	13
6.3	Vertriebsstrategie .....	13
6.4	Kommunikationsstrategie .....	13
<b>7</b>	<b>Rechtsform / Organisation</b> .....	<b>15</b>
7.1	Rechtsform und Firma .....	15
7.2	Organisation .....	15
<b>8</b>	<b>Chancen / Risiken</b> .....	<b>16</b>
8.1	Welche Risiken bestehen? .....	16
8.2	Wie soll diesen Risiken begegnet werden?.....	16
8.3	Welche außergewöhnlichen Chancen bestehen in welchen Bereichen? ....	17
<b>9</b>	<b>Finanzierung</b> .....	<b>18</b>
9.1	Kapitalbedarf .....	18
<b>10</b>	<b>Lebenslauf der Gründerperson</b> .....	<b>19</b>

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



**schnell – einfach – kompetent – günstig!**  
**Garantiert auch in Ihrer Nähe!**

[www.indaro.de/berater](http://www.indaro.de/berater)

**Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%**

# 1 Summary

Die Unternehmensgründerperson Frau/Herr (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Aufbau eines Unternehmens mit dem Kerngeschäftsfeld Hochzeitsplanung. Im Wesentlichen besteht das Kerngeschäft darin den Kunden einen professionellen Service rund um Ihre Hochzeit zur Verfügung zu stellen, welcher von der umfassenden Planung bis zur Umsetzung und Kontrolle aller hochzeitsrelevanten Aktionen einen gewünschten und reibungslosen Ablauf dieses Ereignisses gewährleistet.

Das Leistungsportfolio umfasst im Einzelnen die folgenden Leistungen:

- Hochzeitsplanung (Termine, Beteiligte, Lokalitäten, Budget, Specials)
- Planung und Beschaffung notwendiger Leistungen (Buchungen, Einladungen, Bestellungen etc.)
- Planung und Organisation von Zeremonie und sonstigen Feierlichkeiten (Themen-, Ablauf- und Personalplanung, Organisation/Infrastruktur etc.)
- Kommunikation mit und Kontrolle von externen Dienstleistern
- After-Event-Service (Entsorgung, Rechnungswesen, ggf. Flitterwochenorganisation)

Angesprochen werden insbesondere Paare jeder Altersklasse, welche beabsichtigt haben Ihre Trauung zu einem unvergesslichen Event werden zu lassen. Aufgrund verschiedener Umstände sind die Beteiligten mit der kompletten Planung, Organisation, Durchführung und Kontrolle dieses wichtigen Themas häufig aufgrund fehlender Kompetenz oder Ressourcen überfordert bzw. möchten diese Aufgaben in professionelle Hände geben, insbesondere wenn die Trauung unter einem bestimmten Thema ablaufen soll.

Der Nutzen für den Kunden liegt im Wesentlichen darin, dass eine kompetente Person diesen Feiertag gemäß den Kundenwünschen oder nach eigenen kreativen Vorstellungen vollständig und professionell plant, organisiert und managt und damit dem Kunden ein geplanter Ablauf dieser elementar wichtigen Veranstaltung gewährleistet wird.

Das Unternehmen wird als Einzelunternehmen vom Home-Office aus geführt. Die Leistungen sollen individuell gemäß Kundenwunsch und verfügbarem Budget direkt von der Gründerperson beim Kunden vor Ort bzw. bei der erforderlichen Leistungsstelle erbracht werden.

Alle anfallenden Aufgaben werden zunächst von der Gründerperson selbst ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch einen Steuerberater abgedeckt. Dabei werden auf Investitionen zunächst weitgehendst verzichtet und bereits verfügbare Mittel eingesetzt (PKW, EDV, Mobiltelefon).

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



**schnell – einfach – kompetent – günstig!**  
**Garantiert auch in Ihrer Nähe!**

[www.indaro.de/berater](http://www.indaro.de/berater)

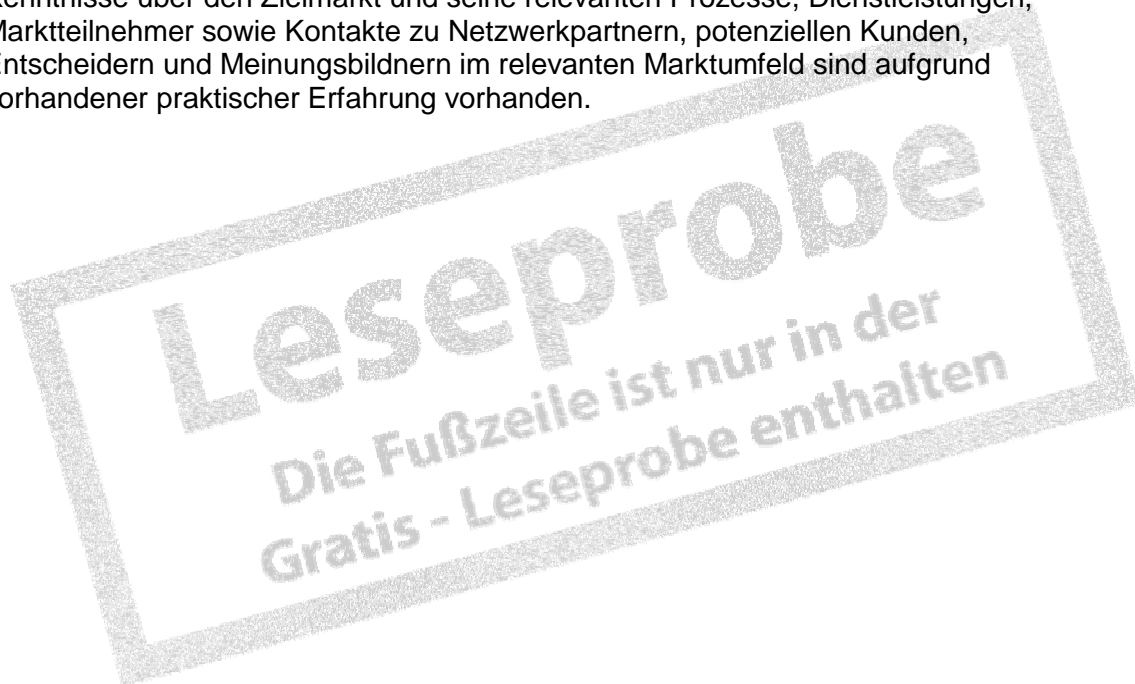
**Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%**

Der regionale Zielmarkt wird (**Ihr lokaler Markt**) ausgehend vom Wohnsitz der/des Gründerin/Gründers in (**Ihr Wohnort mit geplantem Expansionsradius**) sein. Mit steigendem Geschäftsvolumen soll das Gebiet sukzessive erweitert werden.

Folgende Vorteile sollen die Zielgruppen zur Inanspruchnahme der Dienstleistung bewegen:

- Vollständiger, kompetenter und professioneller Service aus einer Hand
- Höhere Qualität aufgrund vorhandener Erfahrung des Dienstleisters
- Unterstützung bei bürokratischen und administrativen Aufgaben
- Kostenersparnis aufgrund bestehender Lieferantenkontakte des Dienstleisters
- Entlastung und somit mehr Zeit für andere Aktivitäten

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden, Entscheidern und Meinungsbildnern im relevanten Marktumfeld sind aufgrund vorhandener praktischer Erfahrung vorhanden.



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



**schnell – einfach – kompetent – günstig!**  
**Garantiert auch in Ihrer Nähe!**

[www.indaro.de/berater](http://www.indaro.de/berater)

**Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%**



Intensive  
Vorgründungs-  
beratungen und  
professionelles Coaching  
werden bis **zu 100%**  
gefördert und erhöhen  
nachweislich den Erfolg  
Ihres zukünftigen  
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

[www.indaro.de/berater](http://www.indaro.de/berater)

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

