

2009

Businessplan

Indoor - Kinderspielplatz

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

1	Summary	3
2	Leistungsbezeichnung	5
2.1	Leistungsangebot	5
2.2	Zielgruppe	6
2.3	Vorteile und Nutzen für den Kunden	6
2.4	Wettbewerberanalyse/ Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz	6
2.5	Gesetzliche Auflagen.....	7
2.6	Schutz der Idee	7
3	Markt / Konkurrenz	8
3.1	Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt)	8
3.2	Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes	8
3.3	Wachstumsraten des Marktes	9
3.4	Grundlagen der Wachstumsprognosen	9
3.5	Zukunftsansichten des Marktes und der Branche	9
3.6	Standort des Unternehmens und seiner Kunden	10
4	Management	12
4.1	Verantwortungsbereich im Unternehmen.....	12
4.2	Anteil am Unternehmen	12
4.3	Motiv für die Unternehmensgründung.....	12
5	Mitarbeiter	13
5.1	Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung	13
5.2	Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter	13
5.3	Mitarbeiter finden	13
6	Marketing	15
6.1	Leistungsstrategie	15
6.2	Preisstrategie	16
6.3	Vertriebsstrategie	16
6.4	Kommunikationsstrategie	17
7	Rechtsform / Organisation	19
7.1	Rechtsform und Firma	19
7.2	Organisation	19
8	Chancen / Risiken	20
8.1	Welche Risiken bestehen?	20
8.2	Wie soll diesen Risiken begegnet werden?.....	20
9	Finanzierung	22
9.1	Kapitalbedarf	22
10	Lebenslauf der Gründerperson	23

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

1 Summary

Die Unternehmensgründerperson Frau/Herr (Ihr Name) beabsichtigt im (Ihre lokale Region) den Betrieb eines Indoor-Kinderspielplatzes mit angeschlossenem Gastronomiebereich. Im Wesentlichen besteht das Kerngeschäft darin Kindern unterschiedlicher Altersklassen in einer gemieteten Halle kindgerechte Spiel- und Klettermöglichkeiten sowie einen entsprechenden Gastronomiebereich für Veranstaltungen sowie zur Entspannung anzubieten.

Das Leistungsportfolio umfasst im Einzelnen die folgenden Leistungen:

- Witterungsunabhängiges Angebot von Spiel- und Klettereinrichtungen für Kinder
- Kindgerechter Gastronomiebereich
- Unterhaltungsveranstaltungen für Kinder
- Kinderbetreuung

Angesprochen werden insbesondere Kinder im Alter von 2 bis 12 Jahren bzw. die entsprechenden Erziehungsberechtigten aus dem Raum (ihr lokaler Markt). Insbesondere allein erziehende Erwachsene, aber auch Großfamilien und Familien, in denen beide Elternteile aus beruflichen oder sonstigen Gründen eine Betreuung rund um die Uhr nicht gewährleisten können bzw. sich kurzfristig eine kinderunabhängige Zeit gönnen wollen, finden hier eine Lösung für ihre zeitlichen Engpässe.

Darüber hinaus werden auch Kindergärten, Schulen, Vereine und andere Organisationen aus der näheren Umgebung angesprochen, die ihren Kindern eine innovative, sichere und saubere Freizeitgestaltung anbieten möchten, welche auch für Feiern und sonstige ähnliche Veranstaltungen geeignet ist.

Der Nutzen für den Kunden liegt neben dem interessanten Freizeitangebot und der Möglichkeit zur Erweiterung sozialer Kontakte für Kinder im Wesentlichen in der Ersparnis von Zeit für die Eltern zur Erledigung anderer elementar wichtige Aufgaben sowie in der Möglichkeit sich kurzfristig unabhängig von seinen Kindern betätigen zu können (z. B. zum Erholen, zum Intensivieren sozialer Kontakte etc.).

Das Unternehmen wird in der Rechtsform einer Einzelunternehmung betrieben. Der für den Unternehmensaufbau notwendige Kapitalbedarf für die Ausstattung des Spiel- und Gastronomiebereichs sowie für die verwaltungstechnische Ausstattung und Betriebsmittel für die Überbrückung der Startphase soll im Wesentlichen fremdfinanziert werden.

Das Unternehmen wird vom Home-Office aus geführt. Die Leistungen sollen im Vergleich zum relevanten Wettbewerb direkt vom Gründer sowie dem angestellten Personal in den angemieteten Räumlichkeiten (Freizeit- bzw. Sporthalle) erbracht werden. Zur Unterstützung des Gründers werden sowohl im Spielbereich wie auch im

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

Gastronomiebereich Mitarbeiter eingestellt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch einen Steuerberater abgedeckt.

Der regionale Zielmarkt wird der Die Unternehmensgründerperson Frau/Herr (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) ausgehend vom Standort der Freizeithalle sein. Der Aktionsradius (**Ihr Standort mit geplantem Expansionsradius**) betragen. Mit steigendem Geschäftsvolumen soll das Gebiet sukzessive erweitert werden.

Folgende Vorteile sollen die Zielgruppen zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

- Zeitliche Flexibilität
- Innovatives Freizeitangebot unter Aufsicht von Fachpersonal
- Ausdehnung von Sozialkontakten für Kinder
- Gewinn von Zeit für andere eigene Interessen/Notwendigkeiten
- Keine Verpflichtung gegenüber kostenlosen Gönnern

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden, Entscheidern und Meinungsbildnern im relevanten Marktumfeld **sind aufgrund intensiver Vorbereitung und Recherchen vorhanden.**

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

