

2009

# Businessplan

## Marketingagentur

Name  
Adresse  
Telefonnummer  
Faxnummer  
E-Mail



## Inhaltsverzeichnis

<b>1</b>	<b>Summary</b> .....	<b>3</b>
<b>2</b>	<b>Leistungsbezeichnung</b> .....	<b>5</b>
2.1	Leistungsangebot .....	5
2.2	Zielgruppen .....	5
2.3	Vorteile und Nutzen für den Kunden .....	6
2.4	Wettbewerberanalyse/ Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz .....	6
2.5	Gesetzliche Auflagen.....	6
2.6	Schutz der Idee .....	7
<b>3</b>	<b>Markt / Konkurrenz</b> .....	<b>8</b>
3.1	Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt) .....	8
3.2	Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes .....	8
3.3	Wachstumsraten des Marktes .....	8
3.4	Grundlagen der Wachstumsprognosen .....	8
3.5	Zukunftsansichten des Marktes und der Branche .....	8
3.6	Standort des Unternehmens und seiner Kunden .....	10
<b>4</b>	<b>Management</b> .....	<b>12</b>
4.1	Verantwortungsbereich im Unternehmen .....	12
4.2	Anteil am Unternehmen .....	12
4.3	Eigene Qualifikation.....	12
4.4	Motiv für die Unternehmensgründung.....	12
<b>5</b>	<b>Mitarbeiter</b> .....	<b>13</b>
5.1	Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung .....	13
5.2	Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter .....	13
5.3	Mitarbeiter finden.....	13
<b>6</b>	<b>Marketing</b> .....	<b>14</b>
6.1	Leistungsstrategie .....	14
6.2	Preisstrategie .....	14
6.3	Vertriebsstrategie .....	15
6.4	Kommunikationsstrategie .....	15
<b>7</b>	<b>Rechtsform / Organisation</b> .....	<b>17</b>
7.1	Rechtsform und Firma .....	17
7.2	Organisation .....	17
<b>8</b>	<b>Chancen / Risiken</b> .....	<b>18</b>
8.1	Welche Risiken bestehen? .....	18
8.2	Wie soll diesen Risiken begegnet werden?.....	18
<b>9</b>	<b>Finanzierung</b> .....	<b>19</b>
9.1	Kapitalbedarf .....	19
<b>10</b>	<b>Lebenslauf der Gründerperson</b> .....	<b>20</b>

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



**schnell – einfach – kompetent – günstig!**  
**Garantiert auch in Ihrer Nähe!**

[www.indaro.de/berater](http://www.indaro.de/berater)

**Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%**

# 1 Summary

Die Unternehmensgründerperson (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Aufbau eines Unternehmens mit den Kerngeschäftsfeldern Marketing und Kommunikation. Im Wesentlichen besteht das Kerngeschäft darin die Zielgruppenteilnehmer in marketingrelevanten Fragestellungen zu beraten, die Außendarstellung und Marktkommunikation der Kunden zu gestalten und umzusetzen sowie betriebliche Events zu managen. Das Leistungsportfolio umfasst die folgenden Leistungsgruppen:

- Marketingberatung
- Kreation von Marketingmaßnahmen
  - Planung, Entwicklung und Umsetzung
- Event
  - Konzeption, Organisation und Controlling

Angesprochen werden insbesondere mittelständische Unternehmen, in denen keine explizite organisatorische Einheit (Marketingabteilung) zur Deckung des notwendigen Bedarfs vorhanden ist sowie Unternehmen, die alle marketingrelevanten Aufgaben bewusst auslagern und an externe Dienstleister übertragen.

Der Nutzen für den Kunden liegt im Wesentlichen darin, dass eine kompetente Person eine professionelle Abwicklung der beabsichtigten Marketingprojekte des Kunden inhaltlich und technisch plant und umsetzt und dem Kunden fehlende Kenntnisse im Bereich Marketing und Unternehmenskommunikation zur Verfügung stellt. Dadurch kann der Kunde sich voll auf sein Kerngeschäft konzentrieren und weiß alle Marketingaspekte absolut leistungsorientiert betreut.

Das Unternehmen wird als Einzelunternehmen geführt. Die Leistungen sollen im Vergleich zum relevanten Wettbewerb verhältnismäßig niedrigpreisig direkt vom Gründer im Home-Office bzw. an der erforderlichen Leistungsstelle beim Kunden erbracht werden. Alle anfallenden Aufgaben werden zunächst vom Gründer selbst ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch externe Dienstleister abgedeckt.

Der regionale Zielmarkt wird (**Ihr Zielmarkt**) ausgehend vom Wohnsitz des Gründers in (**Ihr Wohnsitz**) sein. Mit steigendem Geschäftsvolumen soll das Gebiet sukzessive erweitert werden. Folgende Vorteile sollen die Zielgruppen zu einer Inanspruchnahme der Dienstleistungen bewegen:

- Fach- und branchenübergreifende, kompetente Erfahrungen aus einer Hand
- Vollständige Leistungsorientierung zur Vermeidung von Fixkosten
- Attraktives Preis-Leistungs-Verhältnis

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



**schnell – einfach – kompetent – günstig!**  
**Garantiert auch in Ihrer Nähe!**

[www.indaro.de/berater](http://www.indaro.de/berater)

**Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%**

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden, Entscheidern und Meinungsbildnern im relevanten Marktumfeld sind aufgrund mehrjähriger praktischer Erfahrung vorhanden.



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



**schnell – einfach – kompetent – günstig!**  
**Garantiert auch in Ihrer Nähe!**

[www.indaro.de/berater](http://www.indaro.de/berater)

Erstgespräch: **kostenlos** - Vorgründungsberatung: **Förderung bis zu 100%** - Coaching: **Förderung bis zu 90%**



Intensive  
Vorgründungs-  
beratungen und  
professionelles Coaching  
werden bis **zu 100%**  
gefördert und erhöhen  
nachweislich den Erfolg  
Ihres zukünftigen  
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

[www.indaro.de/berater](http://www.indaro.de/berater)

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

