

2009

Businessplan

PC - Berater

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

1	Summary	3
2	Leistungsbezeichnung	4
2.1	Leistungsangebot	4
2.2	Zielgruppen	4
2.3	Vorteile und Nutzen für den Kunden	4
2.4	Wettbewerberanalyse/ Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz	5
2.5	Gesetzliche Auflagen.....	6
2.6	Schutz der Idee	6
3	Markt / Konkurrenz	7
3.1	Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt)	7
3.2	Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes	7
3.3	Wachstumsraten der relevanten Märkte	7
3.4	Grundlagen der Wachstumsprognosen	8
3.5	Zukunftsaussichten des Marktes und der Branche	8
3.6	Standort des Unternehmens und seiner Kunden	8
4	Management	10
4.1	Verantwortungsbereich im Unternehmen.....	10
4.2	Anteil am Unternehmen	10
4.3	Eigene Qualifikation.....	10
4.4	Motiv für die Unternehmensgründung.....	10
5	Mitarbeiter	11
5.1	Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung	11
5.2	Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter	11
5.3	Mitarbeiter finden.....	11
6	Marketing	12
6.1	Leistungsstrategie	12
6.2	Preisstrategie	12
6.3	Vertriebsstrategie	12
6.4	Kommunikationsstrategie	12
7	Rechtsform / Organisation	14
7.1	Rechtsform und Firma	14
7.2	Organisation	14
8	Chancen / Risiken	15
8.1	Welche Risiken bestehen?	15
8.2	Wie soll diesen Risiken begegnet werden?.....	15
8.3	Welche außergewöhnlichen Chancen bestehen in welchen Bereichen?	15
9	Finanzierung	16
9.1	Kapitalbedarf	16
10	Lebenslauf der Gründerperson	17

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

1 Summary

Die Unternehmensgründerperson Frau/Herr (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Aufbau eines Unternehmens mit dem Kerngeschäftsfeld „PC-Beratung“ aktiv ist.

Der Unternehmensgründer möchte seinen Zielgruppen Dienstleistungen im Bereich EDV-Beratung, EDV-Schulung, die Administration von Computeranlagen und Netzwerken sowie weitere angrenzende Dienstleistungen aus dem Bereich EDV anbieten.

Zielgruppen bzw. Interessengruppen für die Dienstleistungen sind:

1. Privatpersonen, welche aus bestimmten Gründen ihren Computer nicht oder nur unzureichend nutzen können:
 - a. Senioren
 - b. Menschen, die nicht mobil sind
 - c. EDV-Laien
 - d. Menschen, die vor der Entscheidung stehen, sich einen Computer zuzulegen, jedoch keinerlei Kenntnisse und Hintergrundinformationen besitzen
2. Kleingewerbetreibende und kleine Unternehmen ohne eigene IT-Abteilung oder entsprechend fachkundige Mitarbeiter

Die Vorteile im Leistungsportfolio des Gründers liegen neben einer persönlichen, kompetenten und verständlichen Einweisung im Computerumgang hauptsächlich in der Ersparnis von Zeit, dem betreuten Zugang zu neuen Medien, im Service vor Ort beim Kunden in heimischer Atmosphäre sowie im Umgang mit im Markt etablierten Datenverarbeitungssystemen und seinen Anwendungen in allen Lebensbereichen (Beruf und Privatleben).

Das Unternehmen wird vom Home-Office aus geführt. Alle anfallenden Aufgaben werden von der Gründerperson selbst ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch einen Steuerberater abgedeckt.

Investitionen für notwendige Betriebsmittel werden durch vorhandene private Mittel getätigt.

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden und Entscheidern in den relevanten Marktumfeldern sind aufgrund langjähriger Berufstätigkeit im Zielmarkt, intensiver Recherche im Vorfeld der Gründung sowie starker regionaler Verwurzelung vorhanden.

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

