

2009

Businessplan

Pflanzen- und Gartenbetreuung

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

1	Summary	3
2	Leistungsbezeichnung	5
2.1	Leistungsangebot	5
2.2	Zielgruppe	5
2.3	Vorteile und Nutzen für den Kunden.....	5
2.4	Wettbewerberanalyse/ Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz	5
2.5	Gesetzliche Auflagen.....	6
2.6	Schutz der Idee	6
3	Markt / Konkurrenz	7
3.1	Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt)	7
3.2	Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes	7
3.3	Wachstumsraten des Marktes	7
3.4	Grundlagen der Wachstumsprognosen	7
3.5	Zukunftsansichten des Marktes und der Branche	8
3.6	Innovationsvorsprung gegenüber der Konkurrenz	8
3.7	Standort des Unternehmens und seiner Kunden	8
4	Management	10
4.1	Verantwortungsbereich im Unternehmen.....	10
4.2	Anteil am Unternehmen.....	10
4.3	Eigene Qualifikation.....	10
4.4	Motiv für die Unternehmensgründung.....	10
5	Mitarbeiter	11
5.1	Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung	11
5.2	Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter	11
5.3	Mitarbeiter finden.....	11
6	Marketing	12
6.1	Leistungsstrategie	12
6.2	Preisstrategie	12
6.3	Vertriebsstrategie	12
6.4	Kommunikationsstrategie	12
7	Rechtsform / Organisation	15
7.1	Rechtsform und Firma	15
7.2	Organisation	15
8	Chancen / Risiken	16
8.1	Welche Risiken bestehen?	16
8.2	Wie soll diesen Risiken begegnet werden?.....	16
8.3	Welche außergewöhnlichen Chancen bestehen in welchen Bereichen?	16
9	Finanzierung	17
9.1	Kapitalbedarf	17
10	Lebenslauf der Gründerperson	18

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

1 Summary

Die Unternehmensgründerperson Frau/Herr (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Aufbau eines Unternehmens mit dem Kerngeschäftsfeld Pflanzen- und Gartenbetreuung. Im Wesentlichen besteht das Kerngeschäft darin Kunden, die aus unterschiedlichsten Gründen kurzfristig nicht in der Lage sind ihre Pflanzen und Gärten persönlich zu pflegen, einen professionellen Betreuungsservice zur Verfügung zu stellen, welcher während dieses Zeitraums eine entsprechende Betreuung und Pflege der Pflanzen gewährleistet.

Das Leistungsportfolio umfasst im Einzelnen die folgenden Leistungen:

- Kompetente Betreuung von Pflanzen und Gärten
- Kompetente Beratung des Kunden bezüglich der Pflege seines Pflanzenbestandes
- Behandlung kranker oder vom Absterben bedrohter Pflanzen

Angesprochen werden insbesondere die Zielgruppen der Personengruppen, welche zeitweise aufgrund persönlicher Abwesenheit nicht in der Lage sind eine artgerechte Haltung ihres Pflanzenbestandes zu gewährleisten. Hierbei handelt es sich entweder um Alleinstehende, welche aus beruflichen Gründen Bedarf haben, um Menschen welche in Ihrer Mobilität eingeschränkt sind oder auch um Familien z. B. im Falle eines Urlaubs. Darüber hinaus wird der Service auch der Zielgruppe der Wohlhabenden zur Verfügung gestellt, welche ihrer Pflanzenlandschaft einen hohen Stellenwert beimessen und sich deshalb einen kompetenten Pflegedienst leisten möchten.

Der Nutzen für den Kunden liegt im Wesentlichen in der Ersparnis von Zeit und Mühen, da der Kunde ohne großen Aufwand einen Betreuungsservice nutzen kann, welcher eine kompetente und zuverlässige Verantwortung für den zu betreuenden Pflanzenbestand gewährleistet.

Das Unternehmen wird als Einzelunternehmen vom Home-Office aus geführt. Die Leistungen sollen im Vergleich zum relevanten Wettbewerb direkt von der Gründerperson beim Kunden vor Ort bzw. bei der erforderlichen Leistungsstelle erbracht werden.

Alle anfallenden Aufgaben werden zunächst von der Gründerperson selbst ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch einen Steuerberater abgedeckt. Dabei werden auf Investitionen zunächst weitgehendst verzichtet und bereits verfügbare Mittel eingesetzt (PKW, EDV, Mobiltelefon).

Der regionale Zielmarkt wird (**Ihr lokaler Markt**) ausgehend vom Wohnsitz der/des Gründerin/Gründers in (**Ihr Wohnort mit geplantem Expansionsradius**) sein. Mit steigendem Geschäftsvolumen soll das Gebiet sukzessive erweitert werden.

Folgende Vorteile sollen die Zielgruppen zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

Leseprobe Businessplan

Seite 3 von 18

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

- Vollständiger kompetenter Service aus einer Hand
- Effiziente Zeitplanung und Zeitersparnis gegenüber selbständiger Alternativensuche
- Preisvorteile gegenüber professionellen Gärtnereien

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden, Entscheidern und Meinungsbildnern im relevanten Marktumfeld sind aufgrund vorhandener praktischer Erfahrung vorhanden.



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

