

2009

Businessplan

Haushaltskosten- und Schuldnerberatung

Name
Adresse
Telefonnummer
Faxnummer
E-Mail



Inhaltsverzeichnis

1	Summary	3
2	Leistungsbezeichnung	5
2.1	Leistungsangebot	5
2.2	Zielgruppe	5
2.3	Vorteile und Nutzen für den Kunden	5
2.4	Wettbewerberanalyse/ Vorteile und Abgrenzung gegenüber Konkurrenz	5
2.5	Gesetzliche Auflagen.....	6
2.6	Schutz der Idee	6
3	Markt / Konkurrenz	7
3.1	Geplantes Marktvolumen/Umsatz (Lokaler Markt)	7
3.2	Angaben zum Gesamtvolumen des Marktes	7
3.3	Wachstumsraten des Marktes	7
3.4	Grundlagen der Wachstumsprognosen	7
3.5	Zukunftsaussichten des Marktes und der Branche	8
3.6	Innovationsvorsprung gegenüber der Konkurrenz	8
3.7	Standort des Unternehmens und seiner Kunden	8
4	Management	10
4.1	Verantwortungsbereich im Unternehmen.....	10
4.2	Anteil am Unternehmen	10
4.3	Eigene Qualifikation.....	10
4.4	Motiv für die Unternehmensgründung.....	10
5	Mitarbeiter	11
5.1	Personalbestand in den ersten Jahren nach der Gründung	11
5.2	Qualifikation / Anforderungsprofil der Mitarbeiter	11
5.3	Mitarbeiter finden.....	11
6	Marketing	12
6.1	Leistungsstrategie	12
6.2	Preisstrategie	12
6.3	Vertriebsstrategie	12
6.4	Kommunikationsstrategie	13
7	Rechtsform / Organisation	15
7.1	Rechtsform und Firma	15
7.2	Organisation	15
8	Chancen / Risiken	16
8.1	Welche Risiken bestehen?	16
8.2	Wie soll diesen Risiken begegnet werden?.....	16
8.3	Welche außergewöhnlichen Chancen bestehen in welchen Bereichen?	17
9	Finanzierung	18
9.1	Kapitalbedarf	18
10	Lebenslauf der Gründerperson	19

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

1 Summary

Die Unternehmensgründerperson Frau/Herr (**Ihr Name**) beabsichtigt im (**Ihre lokale Region**) den Aufbau eines Unternehmens mit dem Kerngeschäftsfeld Haushaltskosten- und Schuldnerberatung. Im Wesentlichen besteht das Kerngeschäft darin Kunden, denen eine Überschuldung droht oder die aus unterschiedlichsten Gründen von einer Überschuldung betroffen sind, einen professionellen Beratungsservice zur Verfügung zu stellen, welcher den Kunden eine absehbare Verbesserung ihrer finanziellen Situation in Aussicht stellt.

Das Leistungsportfolio umfasst im Einzelnen die folgenden Leistungen:

- Vorbeugende Beratung (Einnahmen-Ausgaben-Planung)
- Kompletter Haushaltscheck (Haushaltsstrukturanalyse)
- Ordnen und Prüfen bestehender Dokumente und Vereinbarungen
- Entwicklung von Sparmaßnahmen
- Unterstützung beim Schriftverkehr sowie bei persönlichen Gläubigergesprächen

Angesprochen werden insbesondere Privatpersonen sowie Kleingewerbetreibende. Hier handelt es sich um Personengruppen, denen vielfach die Fachkompetenz fehlt um sich eigenständig aus der Situation zu befreien und die weder öffentliche Schuldnerberatungen noch entsprechende anwaltliche Beratungen in Anspruch nehmen möchten bzw. können.

Der Nutzen für den Kunden liegt im Wesentlichen darin, dass eine kompetente Person eine professionelle Überprüfung der wirtschaftlichen Gesamtsituation des Kunden durchführt und Gegenmaßnahmen einleitet, bevor die Situation aussichtslos wird. Darüber hinaus hat der Kunde bei diesem für ihn elementar wichtigen Thema einen persönlichen Ansprechpartner, welcher – selbst in scheinbar ausweglosen Fällen – als moralische Unterstützung dient und Perspektiven bieten kann, die eine manchmal überforderte Privatperson nicht mehr sieht.

Das Unternehmen wird als Einzelunternehmen vom Home-Office aus geführt. Die Leistungen sollen im Vergleich zum relevanten Wettbewerb relativ niedrigpreisig direkt von der Gründerperson beim Kunden vor Ort bzw. bei der erforderlichen Leistungsstelle erbracht werden.

Alle anfallenden Aufgaben werden zunächst von der Gründerperson selbst ausgeführt. Unterstützende Aufgaben im Bereich Rechnungswesen/Steuern werden durch einen Steuerberater abgedeckt. Dabei werden auf Investitionen zunächst weitgehendst verzichtet und bereits verfügbare Mittel eingesetzt (PKW, EDV, Mobiltelefon).

Der regionale Zielmarkt wird (**Ihr lokaler Markt**) ausgehend vom Wohnsitz der/des Gründerin/Gründers in (**Ihr Wohnort mit geplantem Expansionsradius**) sein. Mit steigendem Geschäftsvolumen soll das Gebiet sukzessive erweitert werden.

Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%

Folgende Vorteile sollen die Zielgruppen zu einer Inanspruchnahme der bereitgestellten Dienstleistungen bewegen:

- Vollständiger kompetenter Service aus einer Hand
- Höher Qualität aufgrund persönlicher Betreuung
- Heimvorteil bei einem emotional heiklen Thema
- Unterstützung bei bürokratischen und administrativen Aufgaben
- Günstiges Preis-Leistungs-Verhältnis

Kenntnisse über den Zielmarkt und seine relevanten Prozesse, Dienstleistungen, Marktteilnehmer sowie Kontakte zu Netzwerkpartnern, potenziellen Kunden, Entscheidern und Meinungsbildnern im relevanten Marktumfeld sind aufgrund vorhandener praktischer Erfahrung vorhanden



Fordern Sie noch heute die **Fördermittel** und **Unterstützung** an, die Ihnen zustehen!

Wir ermitteln Ihren Bedarf und begleiten Sie bei Ihrem „Start“ und Ihrem „Wachstum“.



schnell – einfach – kompetent – günstig!
Garantiert auch in Ihrer Nähe!

www.indaro.de/berater

Erstgespräch: kostenlos - Vorgründungsberatung: Förderung bis zu 100% - Coaching: Förderung bis zu 90%



Intensive
Vorgründungs-
beratungen und
professionelles Coaching
werden bis **zu 100%**
gefördert und erhöhen
nachweislich den Erfolg
Ihres zukünftigen
Unternehmens!

„90% der Existenzgründer, die eine Beratung in Anspruch genommen haben, überleben die ersten 5 Jahre.“ (Quelle: Creditreform und KfW)

Werden auch Sie erfolgreich mit Fördermitteln und professioneller Unterstützung!

Seit vielen Jahren verhilft die indaro Advisors GmbH bundesweit Existenzgründern und jungen Unternehmen vor allem zu:

- Fördermitteln
- Fremdkapital
- Geschäftsideen
- realistischen Businessplanungen
- Tragfähigkeitsbescheinigungen
- Kunden- und Auslastungswachstum
- ertragreichen Kooperationen und
- effektivem Controlling

Unsere erfahrenen, topqualifizierten Berater sind gelistet und zertifiziert bei anerkannten Institutionen wie der KfW, dem Bundesministerium für Wirtschaft, dem RKW, der IHK, HWK, der Bundesagentur für Arbeit und vielen anderen.

Fordern Sie noch heute Ihr **kostenloses Erstgespräch** mit einem kompetenten Gründungsberater in Ihrer Nähe an.

www.indaro.de/berater

Unsere Philosophie: Jeder Mensch und jede Organisation verfügt über alle Ressourcen, Potenziale und Möglichkeiten, um seine gewünschten Visionen zu verwirklichen!

